

Intervista a Corrado Giallonardo cliente BNL titolare della ditta “Lavanderia super rapida”

Può descrivere il progetto su cui ha lavorato con BNL?

La mia attività consiste nel comprare la biancheria e lavarla dopo averla noleggiata ad alberghi e ristoranti dell’Aquila e dintorni. Dopo il terremoto e le relative difficoltà economiche, avevo due esigenze: la prima di poter rimborsare dei finanziamenti con un calendario più favorevole. La seconda esigenza, quella più forte per me, era di poter continuare a realizzare il mio progetto di rinnovamento dei macchinari.

Cosa rende questo progetto originale?

Significa credere nella rinascita della mia città e della mia regione. In un momento così difficile è fondamentale dare una spinta positiva alla propria attività. Mettersi in condizione di essere pronti ed efficaci per le nuove sfide che nascono mano a mano che gli alberghi, i ristoranti, i paesi, il centro storico dell’Aquila ritorneranno totalmente attivi.

Come BNL vi ha supportato nel realizzare questo progetto?

“Ripartire dopo il dolore... non è facile!”, ho trovato umanità e soprattutto fiducia e convinzione nel mio progetto. BNL è riuscita a darmi la tranquillità per continuare a credere nel mio lavoro e ha trovato delle valide soluzioni per il rimborso delle rate che mi consentono di pianificare, con serenità, le mie attività per il 2010 e il futuro.

Perché ha scelto BNL come partner?

Sono da molti anni cliente di BNL e mi sono sempre sentito, già dal primo fido ottenuto, seguito con discrezione e professionalità. Ad esempio, il mutuo per la casa, preso nel 2002, è stato erogato velocemente e senza difficoltà burocratiche. Anche la gestione del conto corrente, legato all’attività, si è sempre sviluppato con serenità. È stato naturale scegliere BNL sia per l’affidabilità e la fiducia reciproca che per l’ottimo rapporto umano nato con gli impiegati della banca.