



FARMALife by **BNL** L'OFFERTA CHE SI PRENDE CURA DELLA VITA DELLA FARMACIA

LA BANCA PER LA FARMACIA CHE CAMBIA

Con **FARMALife**, BNL si propone come partner evoluto della farmacia di oggi: in grado di aiutarla in ogni fase del suo ciclo di vita, dallo start-up, attraverso la gestione quotidiana, fino allo sviluppo. FarmaLife è una testimonianza concreta del nostro nuovo modo di fare banca: conosciamo i farmacisti, ascoltiamo i loro bisogni, comprendiamo i loro problemi e proponiamo una dotazione di prodotti e servizi a prezzi vantaggiosi.

ESPERTI DEDICATI

In agenzia, il farmacista troverà nel gestore un punto di riferimento per le operazioni più complesse e un servizio che può contare sull'esperienza consolidata e su materiale di comunicazione dedicato.

In agenzia, al telefono, on line. I nostri professionisti saranno in grado di rispondere prontamente ad ogni esigenza.

LA PRIMA OFFERTA A 360° STUDIATA SU MISURA PER I FARMACISTI

Il punto forte dell'offerta è la completezza. La nostra gamma di prodotti e le società del gruppo fanno di BNL un partner globale e unico: in grado di soddisfare tutte le esigenze imprenditoriali del farmacista e dei suoi bisogni, dal punto di vista professionale ma anche personale.

L'ESPERIENZA DI UN GRANDE GRUPPO

BNP Paribas è presente in 78 Paesi al mondo, con 21 milioni di clienti e oltre 260.000 collaboratori. Leader in Europa, con forte presenza in America e Asia, è la 1a banca in Europa e la 9a banca mondiale in termini di brand value*. Tutto questo unito alla tradizione BNL, una banca storica che da 100 anni è garanzia in Italia di solidità, affidabilità e sviluppo per oltre 140.000 clienti tra Professionisti e Piccole e Medie Imprese.



Per una **FARMACIA CHE NASCE** le soluzioni **FARMAlife START UP**

Laura ha bisogno di un immobile per la sua nuova attività di farmacista!

Con **FARMAlife**, può aprire un **conto farmacisti** e chiedere un **mutuo** o un **leasing immobiliare**.



Laura sta valutando l'ipotesi di liquidare il gestore uscente e ha la necessità di allargarsi con un locale aggiuntivo per il magazzino.

Nessun problema, c'è il finanziamento a lungo termine "**Start up e Sviluppo Farmacie**"!



C'è un grande acquisto di medicinali all'orizzonte. Laura deve creare le scorte di magazzino!

Può tranquillamente richiedere il **Ciclo Produttivo Farmacie**.



Dopo qualche anno Laura pensa di automatizzare il magazzino e riarredare il negozio...

Con **FARMAlife Leasing** trova i prodotti di leasing strumentale adatti per lei.





Per una **FARMACIA ADULTA** le soluzioni **FARMAlife GESTIONE ORDINARIA**

Nella farmacia di Paolo i clienti non amano usare i contanti.

Con **FARMAlife** Paolo ha il **POS** di **BNL POSitivity**. E utilizzandolo, oltre una certa soglia di transazioni, non paga neppure la commissione mensile di servizio POS!



I clienti più evoluti ed esigenti chiedono a Paolo di poter pagare con carte contactless.

Con il **POS Contactless** Paolo può finalmente accettare pagamenti fino a 25 € **senza far digitare il PIN**.



Paolo vuole gestire tutto senza andare mai in banca.

L'**E-Banking BNL** ha diversi moduli assemblabili in base alle sue esigenze: ad esempio se lavora solo in Italia o anche all'estero.



L'attività procede bene. Paolo vuole far fruttare la sua liquidità.

Tra le varie opzioni **FARMAlife**, Paolo decide di acquistare un **Certificato di Deposito BNL**.



Problema: Il Servizio Sanitario Nazionale paga Paolo con ritardo.

BNL viene incontro a Paolo e gli offre l'**Anticipo Distinta Contabile Riepilogativa (DCR) Farmacie!**



Da un po' di tempo gli incassi non coincidono con i pagamenti.

Ecco l'**Apertura di credito in conto corrente Farmacie!**



A Paolo servirebbe un finanziamento flessibile legato al volume delle sue transazioni POS.

La soluzione è l'**Anticipo sul Transato POS Farmacie**.





Per una **FARMACIA CHE EVOLVE** le soluzioni **FARMAlife GESTIONE STRAORDINARIA**

Carla deve ristrutturare la sua farmacia, adeguare gli impianti alle leggi ambientali e sulla sicurezza.
Nessun problema, per lei c'è il **Prestito BNL Revolution Farmacie**.



Carla vuole migliorare il laboratorio galenico e acquistare nuove attrezzature per test clinici e dermocosmesi.

Può fare affidamento sui prodotti di **Leasing Strumentale** più adatti al suo caso.



Si presenta l'opportunità di sviluppare il business acquistando una parafarmacia.

La risposta per Carla è il **Mutuo Start Up**.



Carla ha ideato un servizio di consegne a domicilio per neo mamme!

Le farebbe comodo un'auto aziendale. Può scegliere tra le offerte di **Noleggio a Lungo Termine** di **Arval** oppure **Leasing Targato** di **BNL Leasing**.



CONTI CORRENTI DEDICATI

Il conto che premia l'uso frequente e il possesso di più prodotti

FARMAlife prevede due conti dedicati esclusivamente ai farmacisti. Il primo estremamente vantaggioso soprattutto per l'utilizzo on line: premia la fedeltà del cliente che acquista anche altri prodotti bancari. In particolare il Pos, con canone azzerato al raggiungimento di una soglia di transato mensile, e l'internet banking a prezzo scontato.

Il conto con un forfait di operazioni incluse

L'ideale per chi ha una bassa operatività ma preferisce andare in agenzia: un numero fisso di operazioni sono già incluse nel canone del trimestre.



CARTA PREPAGATA

L'innovativa carta prepagata **YouPass** contactless, ricaricabile on line, veloce, sicura, personalizzabile, ideale per i piccoli acquisti di ogni giorno e per chi vive in mobilità. Ideale per spese e prelievi anche all'estero in tutto il circuito **MasterCard**. Grazie alla nuova tecnologia NFC "contactless", **YouPass** permette di eseguire la transazione semplicemente avvicinandola al lettore (appunto "senza contatto") e fino a 25€ non serve digitare il pin. La carta viene emessa senza abbinamento ad un conto corrente.



E-BANKING BNL

Il servizio di e-banking per le farmacie viene offerto a prezzi molto competitivi ed è organizzato secondo vari moduli, differenti per prezzo e tipologia di servizi offerti a seconda dei diversi bisogni dell'utente. Il farmacista può acquistare più moduli ad esempio per operare solo in Europa o in tutto il mondo, oppure per gestire prodotti relativi agli incassi.

Offre la libertà di operare 24h su 24, 365 giorni l'anno con costi inferiori a quelli in Agenzia. Garantisce massima sicurezza, grazie all'utilizzo della firma digitale ed è semplice e intuitivo da utilizzare.



CARTE DI CREDITO

BNL Business e Business Gold sono carte aziendali destinate alla clientela Corporate e alla clientela Business. L'offerta riservata ai farmacisti prevede un prezzo estremamente vantaggioso e un ampio pacchetto di servizi assicurativi e assistenziali. Grazie al circuito Visa sono accettate in più di 30 milioni di punti vendita nel mondo. Sono dotate di innovativa tecnologia microchip + pin per garantire massima sicurezza negli acquisti.



POS CONTACTLESS

Ormai un must per la farmacia che vuole soddisfare le preferenze dei clienti più evoluti: semplifica e velocizza le operazioni di pagamento riducendo i tempi in coda e continuando a garantire i massimi livelli di sicurezza. L'offerta **FARMAlife**, con le condizioni dedicate e con l'azzeramento del canone POS al raggiungimento di una soglia di transazioni mensili, prevede la possibilità di scegliere anche il POS Contactless!



APERTURA DI CREDITO IN CONTO CORRENTE FARMACIE

La forma di credito bancario a breve termine con cui la banca mette a disposizione del farmacista una disponibilità in conto finalizzata all'elasticità di cassa ed utilizzabile con le stesse modalità previste per il conto corrente.



ANTICIPO DCR FARMACIE

È una forma di credito a breve termine concessa dalla banca per anticipare crediti vantati nei confronti del Servizio Sanitario Nazionale.



PRESTITO BNL REVOLUTION IMPRESE FARMACIE

È il finanziamento chirografario ideale per sostenere diversi sviluppi dell'azienda: ristrutturazione di immobili, acquisto nuovi impianti, macchinari, automezzi, attrezzature, adeguamento dei locali e degli impianti a leggi sulla sicurezza o ambientali.



CICLO PRODUTTIVO FARMACIE

È il finanziamento dedicato all'acquisto di medicinali e scorte con uno specifico piano di ammortamento finalizzato ad una migliore gestione dei flussi.



ANTICIPO TRANSATO POS FARMACIE

La linea di credito privilegiata che consente il rimborso diretto mediante i flussi POS accreditati.



START UP E SVILUPPO FARMACIE

È il finanziamento destinato alla realizzazione di investimenti materiali ed immateriali come l'inizio dell'attività, acquisizione di quote societarie, acquisto locali e magazzino, sede farmaceutica.



FARMAlife Leasing di BNL consente al farmacista di scegliere un prodotto studiato su misura per le esigenze di crescita della sua azienda.

LEASING STRUMENTALE

per tutti i nuovi beni mobili strumentali alla sua attività.



LEASING TARGATO

dalla sua auto aziendale ai veicoli commerciali inferiori a 35 quintali.



LEASING IMMOBILIARE

dei beni immobili costruiti, da costruire e da ristrutturare per la sua attività.



FARMAlife leasing offre l'opportunità di:

- finanziare il bene per intero;
- frazionare l'importo IVA all'interno dei canoni;
- definire un'ammortamento accelerato rispetto alle tabelle fiscali;
- personalizzare la durata del contratto in base alle necessità ed allinearla alla produttività del bene.

Diverse soluzioni assicurative ad alto valore aggiunto per tutelare il farmacista e i beni nei quali ha investito:

ASSICURAZIONE SUL BENE

polizze su misura semplici e competitive per tutti i beni strumentali ed immobiliari per soddisfare esigenze diversificate a copertura dei sinistri;



ASSICURAZIONE SULLA PERSONA

formule assicurative flessibili a copertura del debito residuo per garantire il godimento dei beni agli eredi in caso di decesso o invalidità permanente (oppure in caso di invalidità temporanea per malattia o infortunio dell'assicurato);



- **FARMAlife** leasing offre un servizio esclusivo
un team di supporto dedicato seguirà ogni pratica di sinistro dalla denuncia fino alla liquidazione.

NOLEGGIO AUTO A LUNGO TERMINE

Con Arval il farmacista può scegliere la sua auto ideale e in un unico canone mensile ha inclusi tutti i servizi legati alla gestione del veicolo: assicurazione, bollo, manutenzione, pneumatici e tutti gli altri servizi necessari per la sua mobilità e sicurezza.



INVESTIMENTI

PER COSTRUIRE UN CAPITALE CON CUI REALIZZARE I PROGETTI DELLA FARMACIA DI DOMANI

CERTIFICATI DI DEPOSITO

I Certificati di Deposito BNL sono prodotti semplici e flessibili che permettono al capitale di crescere nel tempo ed essere disponibile per far fronte alle esigenze impreviste di liquidità.

I prodotti rientrano tra gli strumenti coperti dal Fondo Interbancario di Tutela dei Depositi (secondo i limiti e le modalità previsti dallo stesso).



FONDI COMUNI DI INVESTIMENTO

BNL offre una vasta gamma di Fondi Comuni di Investimento, ampiamente diversificata per classi di attivi (monetari, obbligazionari, a cedola, bilanciati, azionari, flessibili), orizzonte temporale, area geografica, settore merceologico e stile gestionale.

I Fondi sono emessi e gestiti da BNP Paribas Investment Partners, società internazionale tra i leader della gestione del risparmio che grazie alla presenza locale dei propri centri di investimento nelle più importanti piazze finanziarie dei paesi sviluppati ed emergenti, mette a disposizione un'esperienza unica sui mercati.

Grazie alla competenza ed alla professionalità dei Gestori BNL ed alla capacità di innovazione finanziaria che può vantare il Gruppo BNP Paribas, si può individuare, in ogni contesto di mercato, la soluzione di investimento più adatta alle proprie esigenze ed ai propri obiettivi.

Infine, grazie alla modalità di partecipazione "piano di accumulo", il farmacista potrà investire gradualmente e periodicamente sui mercati finanziari rappresentati dal Fondo, con la possibilità di pianificare i suoi flussi di cassa e programmare al meglio i suoi progetti futuri.



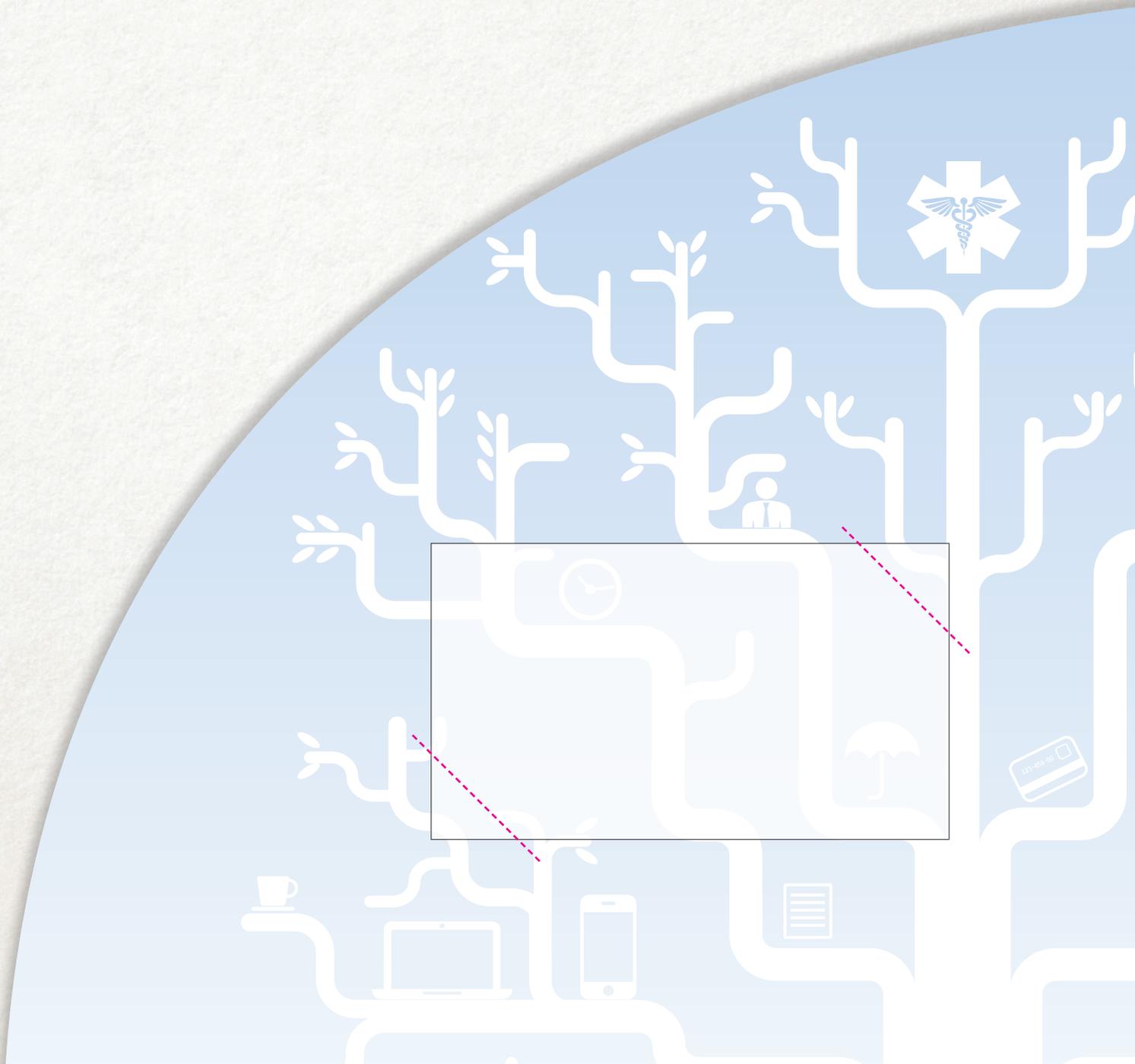
PAC ASSICURATIVI

Strumenti pensati per consentire, tramite versamenti periodici sulla Gestione Separata Capitalvita®, l'accumulo di un capitale rivalutato. Il capitale investito non può realizzare perdite* e può essere liquidato già dopo 1 anno. Ogni piano di accumulo può essere interrotto, ripreso o modificato.

Inoltre offrono tutti i vantaggi tipici dei prodotti assicurativi: libera scelta dei beneficiari, impignorabilità ed inalienabilità delle somme, imposizione fiscale rimandata al momento della liquidazione, nessuna tassazione in caso di liquidazione per sinistro (premorienza).



* Il capitale investito è pari al capitale versato al netto dei costi.





**Rivolgiti al tuo gestore
di fiducia in Filiale**



**Numero verde 800.902.901
Da cellulare e dall'estero: +39.06.89.48.44.44**



bnl.it

Il presente materiale ha natura pubblicitaria e viene diffuso con finalità promozionali. Per le condizioni economiche e contrattuali, consultare la documentazione informativa dei singoli prodotti pubblicizzati, disponibili presso le Filiali della Banca e sul sito www.bnl.it nonché sul sito delle altre società i cui prodotti sono indicati nel presente documento (Arval Service, Lease Italia S.p.A, BNL Positivity S.r.l, BNP Paribas Leasing Solutions S.p.A, Cardif Vita S.p.A., Cardif Assurance Risques Divers S.A.). La vendita dei prodotti e dei servizi presentati è soggetta all'approvazione della Banca nonché, secondo la tipologia del prodotto o del servizio, delle altre società i cui prodotti sono indicati nel presente documento.