

## Comunicato stampa

### **“Private Banking Strategy”**: gestioni patrimoniali individuali per BNL - BNP Paribas Private Banking

*Frutto delle sinergie tra il Private Banking e le strutture di Asset Management di BNP Paribas. Rappresenta il primo prodotto della nuova gamma “GPI Private Banking”, gestita da BNL Gestioni Sgr*

- **Esclusività** delle soluzioni proposte ai clienti di BNL - BNP Paribas Private Banking
- **Innovazione** nella possibilità di scegliere tra diverse strategie di investimento, a parità di profilo di rischio, avvalendosi della piattaforma FundQuest, leader nei servizi di multimanagement
- **Flessibilità** e **adattabilità** in linea con le sofisticate esigenze della clientela private

Roma, 7 marzo 2007. **“Private Banking Strategy”** è il nuovo servizio di **Gestioni Patrimoniali Individuali** creato da BNL Gestioni SGR e da BNP Paribas Asset Management, **esclusivamente per i clienti BNL - BNP Paribas Private Banking**: offre la sintesi delle competenze dei due team di gestione, sommando i vantaggi della copertura globale dei mercati da parte di un player internazionale, BNP Paribas, all’expertise della società di gestione di BNL, particolarmente vicina alle realtà e alle esigenze del mercato italiano.

**Private Banking Strategy** si compone di **tre linee gestionali** caratterizzate da diverse soglie di investimento, profili di rischio e grado di personalizzazione:

*Tipo A* - soglia minima di accesso di 100 mila euro e una tipologia di investimento che comprende derivati, fondi Parvest e fondi di terzi;

*Tipo B* - questa linea gestionale, soglia di ingresso di 500 mila euro, prevede investimenti in derivati, fondi Parvest, fondi di terzi e in più la possibilità di investire direttamente in titoli azionari. Inoltre, per i mandati di *Tipo B* saranno disponibili diverse strategie di investimento e profili di rischio principalmente definiti in termini di esposizione azionaria e valutaria.

*Tipo P* - investimento minimo di 3 milioni di euro, creazione di un benchmark personalizzato in relazione alle necessità del cliente.

**Tra i principali elementi di innovazione** vi è **l’opportunità di scegliere** – una volta definito il proprio profilo di rischio – tra **stili di gestione alternativi**, ciascuno contraddistinto da una diversa distribuzione dei rendimenti attesi.

**Per le GPI di Tipo A** lo stile di Gestione è quello Core Satellite: la componente Core è dedicata alla ricerca di valore attraverso l'investimento diversificato in asset class tradizionali. La componente Satellite, invece, ha lo scopo di generare reddito attraverso investimenti specializzati e generalmente "correlati" con la componente Core.

Per le GPI di Tipo B e P, il valore aggiunto consiste nella possibilità di **affiancare alla strategia di base, Core Satellite** e a parità di profilo di rischio, ulteriori 3 strategie di investimento:

- **Target Return:** una strategia finalizzata ad ottenere rendimenti assoluti e indipendenti dalle condizioni di mercato;
- **Trend Following:** una strategia particolarmente aggressiva, utilizzata per sfruttare i Trend del Mercato
- **Italian Focus:** per i clienti che intendono investire in strumenti azionari del mercato italiano. La strategia è basata sulla selezione di small cap e medium cap italiane.

Un ulteriore vantaggio è rappresentato dall'utilizzo della **piattaforma di analisi di FundQuest**, società del Gruppo BNP Paribas, leader nei servizi di **multimanagement**, la quale vanta una presenza globale e, attraverso uno staff di 200 persone, monitora circa 30.000 organismi di investimento collettivo.

L'attività di private banking di BNL e di BNP Paribas, a seguito del processo di integrazione delle due banche in Italia, è svolta congiuntamente attraverso la nuova identità di **BNL - BNP Paribas Private Banking**. La nuova struttura si avvale di circa **200 private bankers** e di un'offerta dedicata ed esclusiva come appunto la gamma di GPI GP Private Banking.

## Contatti

### **BNL Servizio Media Relations**

Francesco Chiurco - Maurizio Cassese – Anna Maria Gambino

Tel. +39 06 47027209 -7215 - fax +39 06 47027445 - [press.bnl@bnlmail.com](mailto:press.bnl@bnlmail.com)

### **BNL Gestioni Sgr**

Enrico Donzelli

Tel. +39 02 4027431 - fax +39 02 4027611 - [enrico.donzelli@bnlgestioni.it](mailto:enrico.donzelli@bnlgestioni.it)

Principali caratteristiche

<b>Nome linee di gestione</b>	<b>Private Banking Strategy</b>
<b>Società di gestione</b>	BNL Gestioni SGR pA
<b>Commissioni:</b>	
<b>Ingresso (%)</b>	Massimo 1,00%
<b>Uscita (%)</b>	Nessuna
<b>Annuali (%) (management)</b>	Da 0,60% a 0,80% in funzione della tipologia di mandato
<b>Performance (%)</b>	Nessuna
<b>Rete di distribuzione</b>	"BNL BNPParibas Private Banking"
<b>Investimento minimo</b>	Da € 100.000 in funzione della tipologia di mandato
<b>Orizzonte temporale dell'investimento</b>	Orizzonte temporale da 3 a 6 anni, in funzione del grado di rischio
<b>Grado di rischio</b>	Da "medio-basso" a "molto alto"
<b>Tipologia di investimento</b>	Azioni, obbligazioni, OICR del gruppo e gestori di terzi, hedge funds e derivati
<b>Valuta</b>	Euro
<b>Benchmark</b>	Diversificato in funzione del profilo di rischio e dello stile gestionale
<b>Data inizio gestione</b>	febbraio 2007
<b>Gestione attiva o passiva</b>	Gestione attiva. Verrà effettuata sulla base dello stile di investimento deciso dal cliente.